



Customer Engagement mit proaxia und SAP® Cloud for Sales

Sie sind gut beraten!

Verkaufen ist heute schwieriger. Kunden sind besser informiert und vernetzt und erwarten mehr als nur «Produkte». Die Herausforderungen sind:

- Die richtigen Vertriebsprozesse und einen 360° Blick auf den Kunden haben
- Ihr Verkaufsteam muss so gut zusammenarbeiten um den Verkaufszyklus zu verkürzen und aussagefähige Prognosen über Umsatz und Auftragseingang zu haben
- Geben Sie Ihren Verkäufern Werkzeuge an die Hand, die sie auch gerne nutzen und einen Mehrwert für den Verkauf bieten
- Ermöglichen Sie Ihnen dadurch, mehr und besser zu verkaufen und das schneller und zu tieferen Kosten

Begegnen Sie diesen Herausforderungen mit der neuen SAP® Cloud for Sales Lösung, die anders ist als traditionelle CRM Ansätze.

SAP® Cloud for Sales

Zusammenarbeit & Social

- Feeds, Followers und @mentions
- Intern, Kunden, Partner
- Sites für Opportunities/Deals

Marketing

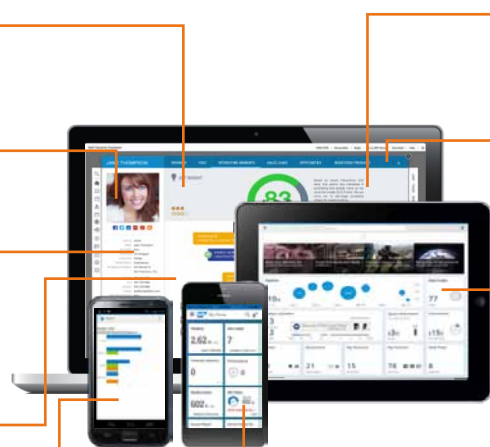
- Zielgruppen
- Kampagnen Management

Opportunity Management & Verkauf

- Einfaches verfolgen von Leads, Opportunities und Aktivitäten
- Wettbewerber
- Geführter Verkaufsprozess vom Lead zum Auftrag

Mail und Termin Integration

- Volle Integration mit Sync in beide Richtungen
- Unterstützt für Microsoft Outlook, Gmail und Lotus Notes



Mobile

- Umfassende Mobile App mit Offline Funktionalität ohne Zusatzkosten
- Verfügbar für Tablets und Smartphones (iPad, iPhone, & Android)
- Visitenkarten Scanner

Account Management

- Einfache Kunden & Kontakt Bearbeitung
- 360° Kundenübersicht

Produktivität & Personalisierung

- Schnellanlage
- User-definierte Felder
- Workflows
- globale Suche

Real-Time Analytics

- Standard Dashboards & Forecasting
- Konfigurierbare Kundenreports und Dashboards
- 360° Kundensicht
- Mashups mit SAP BW & Business Objects

Integration

- Out-of-the-box integration mit SAP ERP, SAP CRM, SAP JAM, InsideView und weiteren
- Mashups mit den meisten Applikationen möglich

«Die Berater von proaxia haben uns auf dem Weg zum Go-Live und in der Zeit danach stets exzellent unterstützt und uns gezeigt, wie leicht technische Veränderung sein kann. Kompetente, ehrliche Beratung mit dem Ziel, Dinge einfach zu halten, hat uns ab dem ersten Tag überzeugt.»

Daniel Pfeifer, Beteiligungscontroller,
Cloud for Sales Projektleiter bei Weiss Umwelttechnik

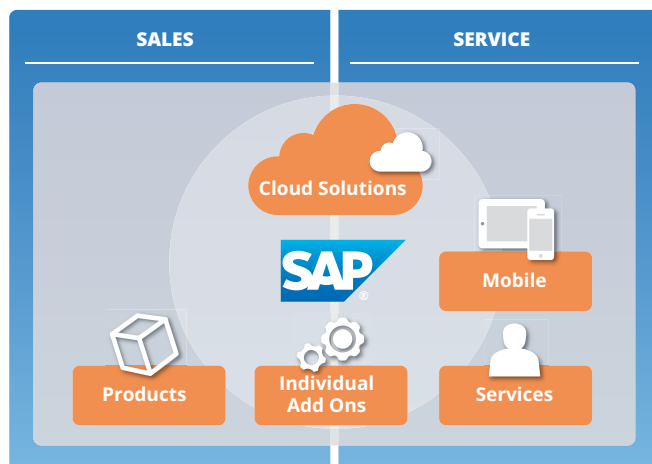
Leistungen der proaxia consulting

- Unterstützung in der Entscheidungsfindung
- Transparentes Angebot
- Alles aus einer Hand
- Strategie – Konzeption – Beratung – Realisierung – Einführung - Betreuung
- Einführungspakete für jedes Budget
- Prozessberatung und Optimierung nach Best Practices
- Stammdaten Konzept/Management
- Integration in die bestehende Systemlandschaft
- Entwicklung kundenspezifischer Lösungen und Erweiterungen
- Projektdurchführung und Rollout (national und international)
- Schulung und Support

Ihre Vorteile

- Wir sprechen Ihre Sprache - proaxia hat langjährige Erfahrung im Bereich Vertrieb & Service
- value delivered as promised – Sie bekommen was wir Ihnen versprechen
- Methodisches Vorgehen und Transparenz im ganzen Projektablauf
- Budgetsicherheit durch proaxia Einführungspakete
- Kurze Einführungszeit
- Langjähriger SAP® Partner
- Moderne und flexible Lösung für Marketing, Vertrieb und Service
- Anwenderfreundliche Benutzeroberfläche
- Keine Investitionen in Hardware, Softwarelizenzen und Wartung – Sie zahlen nur pro Benutzer und Monat

Über proaxia consulting



Sie sind gut beraten! Mit proaxia consulting und den SAP® Cloud for Sales Lösungen.

Die proaxia consulting group ag ist eine international agierende Unternehmensberatung mit Hauptsitz in der Schweiz und Niederlassungen in Europa und Asien. Mit über 170 Consultants im deutschsprachigen Raum und Polen sowie in China, Japan, Singapur und Indonesien garantiert das Unternehmen die Realisierung und Betreuung von erstklassigen Lösungen und Servicekonzepten auf durchgehend hohem Niveau.

proaxia ist Spezialist für die Verkaufs- und Kundenservice- sowie die unterstützenden Ersatzteillistik-Prozesse. Die Branchen Automotive und Diskrete Fertigung bilden einen Fokus. proaxia ist der Partner für die Gestaltung der Prozesse, der IT-Architekturen als auch für die Implementierung und den Support. proaxia ist SAP® Partner und entwickelt innovative Lösungen, welche mit SAP® integriert sind.

Kontaktieren Sie uns für weitere Informationen oder einen persönlichen Demo-Termin unter sales@proaxia-consulting.com

Bitte kontaktieren Sie uns für weitere Informationen ▼