



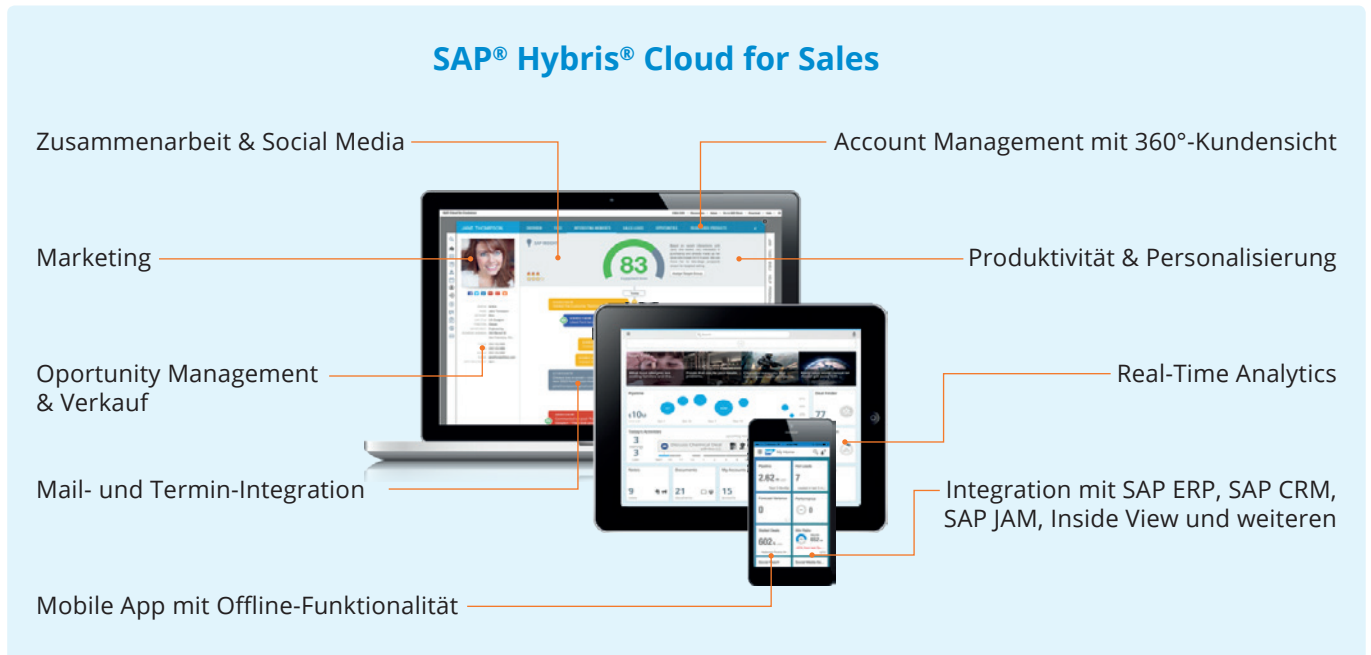
Ihr Vertrieb hat den Kunden stets im Blick

SAP® Hybris® Cloud for Sales

Verkaufen ist heute komplexer. Kunden sind besser informiert und vernetzt, sie erwarten nicht nur ein «Produkt», sondern eine Lösung. Ihre Herausforderungen sind:

- Die richtigen Vertriebsprozesse und einen 360° Blick auf den Kunden zu haben
- Ein Verkaufsteam, das perfekt zusammenarbeitet, um den Verkaufszyklus zu verkürzen und aussagefähige Prognosen über Umsatz und Auftragseingang zu erzielen
- Werkzeuge, die Ihre Verkäufer gerne und intensiv nutzen, um einen Mehrwert für den Verkauf zu bieten
- Mehr und besser verkaufen und das schneller und zu tieferen Kosten

Mit SAP® Hybris® Cloud for Sales machen Sie Ihren Vertrieb fit für diese Herausforderungen. Denn diese neue Lösung bietet viel mehr als traditionelle CRM-Ansätze.



«Die Berater von proxia haben uns auf dem Weg zum Go-Live und in der Zeit danach stets exzellent unterstützt und uns gezeigt, wie leicht technische Veränderung sein kann. Kompetente, ehrliche Beratung mit dem Ziel, Dinge einfach zu halten, hat uns ab dem ersten Tag überzeugt.»

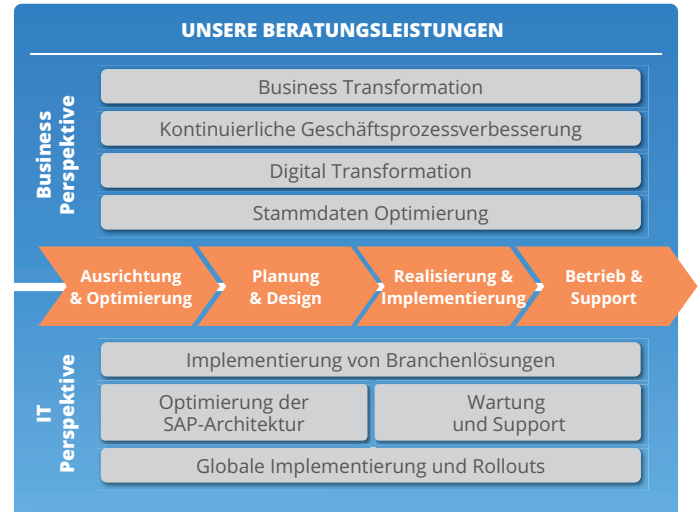
Daniel Pfeifer, Beteiligungscontroller,
Projektleiter SAP Hybris Cloud for Sales bei Weiss Technik

Unsere Leistungen

- Unterstützung in der Entscheidungsfindung
- Transparentes Angebot
- Alles aus einer Hand: Ausrichtung & Optimierung, Planung, Konzeption, Realisierung, Einführung und Betreuung
- Einführungspakete für jedes Budget
- Prozessberatung und Optimierung nach Best Practices
- Stammdaten-Konzept und -Management
- Integration in die bestehende Systemlandschaft
- Entwicklung kundenspezifischer Lösungen und Erweiterungen
- Projektdurchführung und Rollout (national und international)
- Schulung und Support

Ihre Vorteile

- Wir sprechen Ihre Sprache – proaxia hat langjährige Erfahrung im Bereich Marketing, Vertrieb & Service
- Wir arbeiten pragmatisch und ergebnisorientiert
- value delivered as promised – Sie bekommen was wir Ihnen versprechen
- Methodisches Vorgehen und Transparenz im ganzen Projektablauf
- Budgetsicherheit durch proaxia Einführungspakete
- Kurze Einführungszeit
- Langjähriger SAP-Partner
- Moderne und flexible Lösung für Marketing, Vertrieb und Service
- Anwenderfreundliche Benutzeroberfläche
- Keine Investitionen in Hardware, Softwarelizenzen und Wartung – Sie zahlen pro Benutzer und Monat



Über proaxia consulting group ag

Sie sind gut beraten!
Mit proaxia und SAP® Hybris® Cloud for Service.

Die proaxia consulting group ag ist eine international agierende Unternehmensberatung mit Hauptsitz in der Schweiz und Niederlassungen in Europa und Asien. Mit über 200 Consultants im deutschsprachigen Raum und Polen sowie in China, Japan, Singapur und Indonesien garantiert das Unternehmen die Realisierung und Betreuung von erstklassigen Lösungen und Servicekonzepten auf durchgehend hohem Niveau.

proaxia ist spezialisiert auf die Vertriebs- und Serviceprozesse sowie die unterstützenden Ersatzteillogistikprozesse in den Branchen Automotive und Discrete Manufacturing. proaxia ist Ihr Partner für die Digitalisierung von Services und Geschäftsprozessen, die Gestaltung von IT-Architekturen, die Implementierung der IT-Lösungen sowie den anschliessenden Support. proaxia ist SAP-Partner und entwickelt innovative Lösungen, welche mit SAP® integriert sind.



Bitte kontaktieren Sie uns für weitere Informationen ▼